

Associazione Marche Russia

www.associazionemarcherussia.it

*Intervista a Franco Guercio, Presidente
dell'Associazione Marche Russia
a cura di Infomest*



Può presentare brevemente l'Associazione Marche Russia e descrivere qual è il vostro progetto?

L'Associazione Marche Russia è stata costituita il 20 Gennaio 2005, ha carattere nazionale e si propone di promuovere e favorire gli scambi culturali, economici e turistici tra l'Italia e la Russia, attività, quindi, finalizzate al consolidamento dei rapporti tra le due diverse realtà. L'Associazione si propone di essere un punto di riferimento soprattutto per le piccole e medie imprese italiane che vedono nell'internazionalizzazione della propria attività lo sbocco per una ripresa economica, nel caso specifico verso la realtà della Federazione Russa.

Quali sono le principali richieste delle imprese marchigiane che sono interessate ad operare nella Federazione Russa e quali servizi siete in grado di offrire loro?

Le richieste principali delle imprese marchigiane riguardano la ricerca di partners russi affidabili, la ricerca di nuovi clienti/distributori sul territorio russo, informazioni sulle questioni doganali, amministrative e legislative della Russia, la ricerca di mercati e prodotti specifici in Russia, informazioni sulle fiere, i seminari e i convegni organizzati sul territorio russo.

L'Associazione Marche Russia offre alle imprese i seguenti servizi:

- Ricerche di mercato:
 - Informazioni sulla situazione del mercato italiano e russo: prodotti, servizi, materiali, attrezzature, merci;
 - Consulenza individuale ed aziendale su questioni concernenti la Federazione Russa nei settori: economico-commerciale, legale, doganale, ecc.;
 - Assistenza nella ricerca di alloggi, uffici, negozi da acquistare, vendere o affittare.
- Svolgimento delle pratiche amministrative:
 - Coordinamento nella registrazione delle aziende italiane sul territorio russo;
 - Assistenza alle aziende italiane per l'apertura di un conto corrente bancario in Russia;
 - Preparazione ed organizzazione di viaggi di lavoro;
 - Organizzazione di incontri d'affari e convegni con la partecipazione di imprenditori, autorità politiche e rappresentanti delle Amministrazioni russe;
 - Svolgimento delle pratiche per l'ottenimento dei visti per la Russia.
- Assistenza e promozione:
 - Organizzazione e gestione di conferenze, meetings, mostre, seminari ed incontri tra operatori;
 - Assistenza nella partecipazione a fiere internazionali ed alle varie iniziative con lo scopo di sviluppare i contatti, le possibilità di business e presentare il proprio prodotto/servizio;
 - Analisi della fattibilità del progetto, analisi della concorrenza, definizione dei potenziali partner;
 - Assistenza per la ricerca di personale specializzato sia sul territorio russo che italiano;
 - Traduzione di documenti dall'italiano e dall'inglese in russo e viceversa. Correzione delle traduzioni;
 - Traduzione giurata di documenti e asseveramento presso il Tribunale;
 - Interpretariato in lingue russa, italiana e inglese.

Che progetti avete attuato o intendete realizzare per promuovere l'internazionalizzazione delle imprese marchigiane verso la Federazione Russa?

L'apertura del Consolato Onorario della Federazione Russa ad Ancona. L'apertura della Rappresentanza ufficiale dell'Associazione Marche Russia a Mosca. Si sta lavorando a progetti nel settore edile e nella creazione di una zona industriale italiana sul territorio russo.



In questo senso quali sono, secondo lei, i punti di forza della Federazione Russa?

- La crescita dell'economia della Federazione Russa, caratterizzata, negli ultimi dieci anni, dalla costante crescita del PIL;
- La crescita costante delle importazioni da vari settori, tra i quali il metallurgico, il chimico, l'agro-alimentare ed il tessile;
- Supporto governativo ai progetti per l'attivazione di investimenti in ambito industriale e nella ricerca di nuove tecnologie. Esempio chiaro è la creazione delle Zone Economiche Speciali (ZES), le quali offrono agli investitori agevolazioni fiscali, vantaggi doganali e particolari condizioni per l'utilizzo dei terreni;
- Immense possibilità offerte dal mercato russo, grazie ad un territorio esteso ed al "benessere", in continua crescita, della popolazione.

Ed i punti deboli?

- La burocrazia ed i tempi lunghi per svolgimento delle varie pratiche amministrative;
- Le problematiche doganali;
- La forte concorrenza con i produttori asiatici / nazionali.

Quali ritiene siano le prospettive a medio termine della cooperazione economica e commerciale tra l'Italia, in particolare le Marche, e la Federazione Russa?

La creazione di zone industriali delle aziende marchigiane sul territorio russo; continuare gli scambi commerciali; incrementare la presenza dei prodotti marchigiani sul mercato russo; aumentare il flusso dei turisti russi sul territorio marchigiano, molto importante affinché tra i cittadini russi si diffonda una conoscenza più profonda della regione Marche.

Intervista realizzata da Informest a febbraio 2007

